

売上・時間管理シュミレーター

1.月商(万円)※手数料などが引かれていない売上総額

1138

2.粗利益率(%)※通常30%~50%

26

3.月収(万円)※粗利(月商-仕入れ原価) <自動計算>

296

4.Amazon手数料率(%)※通常8~20%

14

5.Amazon手数料(万円) <自動計算>

159

6.経費(万円)※送料・外注費など

23

7.手取り利益率(%) 経常利益率 <自動計算>

10

8.手取り(万円) 経常利益 <自動計算>

114

9.仕入時間(平日1日あたり)

0.5

10.仕入時間(休日1日あたり)

1

11.あなたの時給(円) <自動計算>

58,462

12.仕入金額目標(万円)1日あたり <自動計算>

28

13.仕入金額目標(万円)1ヶ月あたり <自動計算>

842

★第2領域に集中するための7つの習慣の実践テクニック★

14.目標設定(第2領域・緊急ではないが重要なこと)

- ・健康第一(午前中はジムでブログ)
- ・食生活(3食キッチンと食べて、間食・夜食を取らない)
- ・脱サラ、不労所得モデルの確立、法人設立
- ・自己投資(読書、セミナー受講)
- ・家族との時間を大切にする
- ・事業所拠点を3箇所にする
- ・物販で年収2000万稼ぐ(年商2億円)
- ・情報発信で500万稼ぐ

15.目標設定(第4領域・緊急でも重要でもないこと)

- ・テレビを見ない
- ・飲みに行かない
- ・遊びに行かない
- ・寝ない(笑)